



**DAIKO**  
Wire Rope Specialist

**INSIGHT**



**INSIGHT**

**EXPLORE**

**SAFETY**

**ACADEMIC**

**ENGINEERING**

**SEEDS**

**RELATION**

# INSIGHT /

検索で、正解が手に入る現代。いまビジネスの世界で、スマートに効率よく、解答することは容易だ。でも、未来は、それだけを求めているだろうか。未来は、まだ名前のついていないこたえを求めていると思う。私たちは、未来のニーズに応えたい。ワイヤロープを用いて、今ない価値を生み出したいのだ。きっと夢見るだけでは叶わない。むやみに努力をしても足りないだろう。なら、誰よりも未来を見据えると誓おう。これまで育んできた技術力、安全性、信頼関係は、きっと武器になる。

WE NOW LIVE IN A WORLD WHERE WE CAN GET THE ANSWER TO ANY QUESTION WITH A SIMPLE INTERNET SEARCH. IN THE BUSINESS WORLD OF TODAY, ANSWERING A QUESTION INTELLIGENTLY AND EFFICIENTLY IS TRIVIAL. BUT IS THAT ALL THE FUTURE REQUIRES? WE BELIEVE THE FUTURE DEMANDS ANSWERS WHICH DO NOT YET EVEN HAVE NAMES. WE SEEK TO MEET THE NEEDS OF THE FUTURE. WE AIM TO USE WIRE ROPE TO CREATE VALUE WHICH DOES NOT YET EXIST. THIS IS SOMETHING THAT SURELY CANNOT BE ACHIEVED MERELY BY DREAMING. AND NEITHER IS BLIND EFFORT ENOUGH. THAT'S WHY WE VOW TO FOCUS HARDER ON THE FUTURE THAN ANYONE ELSE. THE TECHNOLOGICAL ABILITIES, SAFETY, AND RELATIONSHIPS OF TRUST WE HAVE CULTIVATED SO FAR ARE SURE TO SERVE US WELL IN THIS VENTURE.



「加工・製造メーカー」と聞かれたら、  
「価値・創造メーカー」とお答えしたい。

/ EXPLORE

# 01

ワイヤロープで、新しい価値をつくろう。

私たちが力を注いでいるのは、既存のものづくりだけではなく、新しい価値づくり。誤解をおそれずに言ってしまうと、「脱・ワイヤロープ」が私たちの事業テーマです。現状に甘んじることなく、新しい視点を加えたビジネスを創出してこそ、「WIRE ROPE SPECIALIST」を称する私たちらしいと考えます。近年では、ドイツ・スイス・シンガポール・韓国・中国など、国内外を含め、様々なワイヤロープの市場を見聞。その上でワイヤロープの未来を模索しています。車、住宅、アクセサリ、インテリア、デザイン、国防、グローバル、宇宙…。挙げればきりがありません。ワイヤロープの未来は、どこまでも伸び続けています。

We create new value as wire professionals.

We concentrate our efforts not only on existing manufacturing but also on the creation of new value. To put it bluntly without worrying whether we will be misunderstood, "de/wire rope" is the theme of our business. We do not content ourselves with the status quo, believing that the creation of business which includes new perspectives to be the most fitting for us who call ourselves a "wire rope specialist." In recent years we have kept a close eye on a variety of wire rope markets both domestically and overseas in such locations as Germany, Switzerland, Singapore, Korea, and China. In addition, we have explored the future possibilities of wire rope. Cars, housing, accessories, interior decorations, design, national defense, global, outer space... The list is unending. Going forward, wire rope will continue to experience growth in any and every area.



このままで満足していたら、  
これからは満足してもらえない。

折るだけで叶ってしまったら、  
人は夢を語らなくなると思う。

/ SEEDS

# 02

視点を変えると、  
新しいビジネス領域が生まれた。

新しいビジネス・ニーズを探し出す中で生まれたのが、「ゴクナン」です。この製品がリリースされるまでは「固くて丈夫なワイヤをいかに予算・仕様内でつくれるか」に価値が置かれがちでしたが、私たちは発想を転換。「やわらかく、しなやかなワイヤをどう使用していただくか」に価値を置き、お客様にご提案しています。これにより巨大タンクの吊り上げや船舶プロペラの取り付け時間が大幅に短縮。今まで以上の顧客満足を手に入れることができました。

Changing our perspective lead to the creation of new business fields.

Seeking out new business needs resulted in the creation of Gokunan. Prior to the release of this product, we tended to focus on how hard and strong of a wire we could create for a given budget and set of specifications, but then we changed our mindset. We began looking at how our customers could use a soft and flexible wire, offering them Gokunan. And using Gokunan, customers were able to significantly reduce the time required to lift large tanks and mount ship propellers. We also achieved our highest ever levels of customer satisfaction.

/ ACADEMIC

# 03

夢は、思考や戦略で叶える。

私たちは、未来のニーズに確実に応えられる企業になるために、見据える力を育んでいます。たとえばワイヤロープは、線ではなく、平面・空間で捉えた際に、可能性が大きく広がります。曲線を活かせば生活必需品として活用できますし、更には意匠をこらしたデザイン物として価値を見出すことも可能です。遊び心を含めた様々な視点でワイヤロープを考察することで、未来の市場を切り拓いていきたいと考えます。また一方で、各市場での競合優位性や寡占性、法的観点を踏まえた戦略の創出を推進。夢を机上の空論で終わらせないよう思考し続けています。

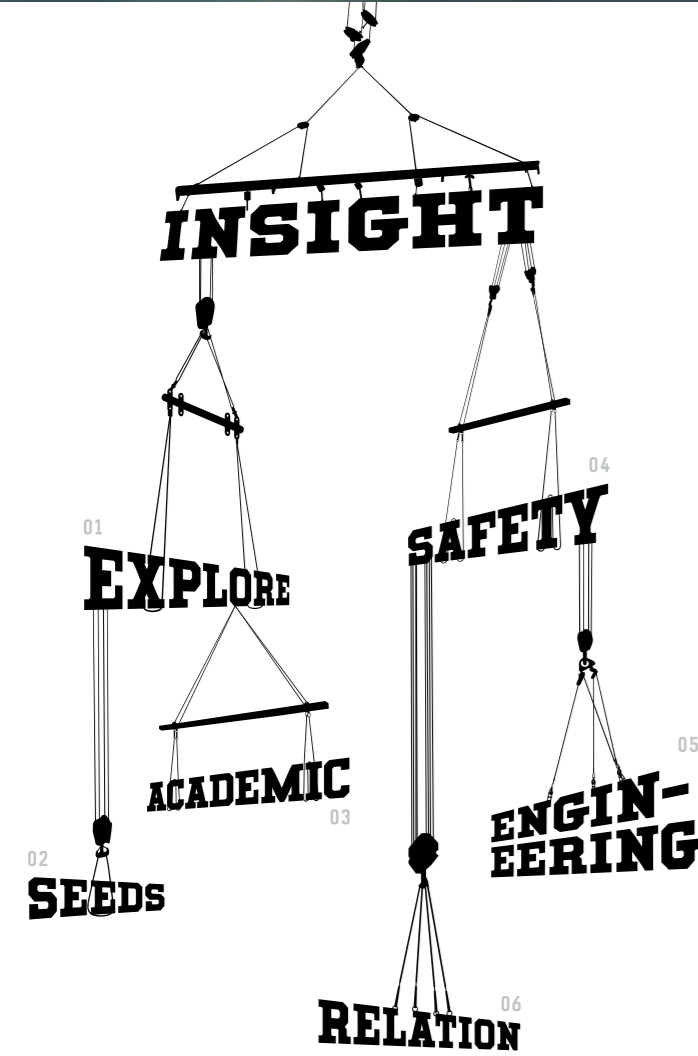
Dreams are achieved through thought and strategy.

In order to become a company able to reliably meet the needs of the future, we are cultivating our ability to focus on the future. For example, the moment we perceived wire rope not only as a line but also as planes and spaces, the possibilities for its usage grew dramatically. By making use of curves, wire rope can be used to make daily necessities, and it also becomes possible to find new value in it as beautifully designed object. We aim to pioneer the markets of the future by looking at wire rope from a variety of perspectives and including a sense of playfulness. Conversely, we are continuing to strategize based on our competitive advantages and the extent to which various markets are oligopolies, as well as based on legal perspectives. And we will continue to look at dreams as something other than a mere academic exercise.

PHILOSOPHY

OF

DAIKO /



業界全体に目を向けてこそ、  
業界随一になれる。

SAFETY

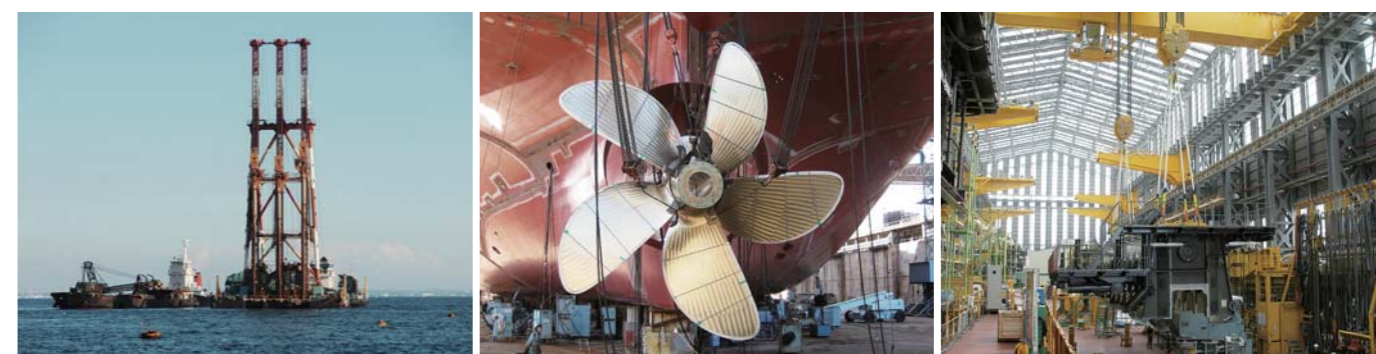
## 業界全体に、安全・安心の価値を啓蒙。

安全、そして安心。その価値は何も、自分たちさえ守っていればよいものではありません。ワイヤロープづくりに関連する素材メーカー・加工メーカー、そしてワイヤロープを利用されるクライアントのすべてが、高いレベルで安全・安心を追求している状態こそが、ワイヤロープ自体の価値を底上げするのだと信じています。たとえば、全国鋼索商業連合会・全国ワイヤロープ加工連合会、大阪ワイヤロープ連合会など、業界団体に対する啓蒙活動は、当社発で実施し、現在も継続しています。「また、業界初のISO9002認証登録を実現。(※当初のISO導入目標を達成したため、現在は認証を返上し社内QMSへ移行)



### Showing the entire industry the value of safety and reliability.

Safety and reliability. The value of these two things cannot be kept by us alone. We believe that the value of wire rope itself is raised when the companies involved in manufacturing wire rope – materials producers and machining companies – as well as the clients who use wire rope all strive for a high level of safety and reliability. For example, we were the first to implement information campaigns targeting industry groups such as the Japan Wire Rope Association, the Rope Processing Cooperative Association, and the Osaka Wire Rope Association, and we continue to do so today. In addition, we were also the first company in the industry to achieve ISO 9002 certification. (Having achieved our initial goal of attaining ISO, we have now relinquished our certification and have transitioned to using an internal quality management system.)



### >> SAFETY Episode 01

## 誰よりも、まず自分たちが向き合う。

業界を牽引する立場として、自分たちが率先して安全・安心の価値向上に取り組むべき。そう考える私たちは、全社研修会の実施や国家資格(ロープ加工技能士)の取得奨励を通じて、社員の一人ひとりが安全・安心に主体的に向き合える環境づくりに力を注いでいます。尚且つ、社内イントラネットを活用し、社員同士が日常的に意見交換できる場も提供。新しい知識や考え方を常にインプットし、いつの時代にも必要とされる安全・安心の考え方を育てています。

## We are the first to face new challenges.

From our position as an industry leader, we must take the initiative in striving to increase the value of safety and reliability. This is our belief, and through promoting company-wide workshops and the acquisition of national qualifications (such as the Rope Processing Technician qualification), we are focusing on creating an environment where each and every employee is able to proactively face the challenges of safety and reliability. Further, we are utilizing our company intranet to provide employees with a space where they can share opinions with each other as part of their everyday routine. We are constantly engaged in inputting new knowledge and ways of thinking in order to cultivate ways of thinking about safety and reliability, which have proven essential no matter the era.

# ENGINEERING

## 品質は、プライドから生まれる。

ものづくりの世界で生きる私たちにとって、技術の練磨は、組織の資産そのもの。だからこそ、当社の技術者たちは、現状に甘んじずに、技術スキルの向上に努めています。手編加工は、海外からも驚かれる職人技の一つ。数本のロープを編み込むその作業には「均等性に極限にまでこだわるべき」という職人たちの気概と美意識が込められています。そういった技術者の誇りは、当社独自の技術力として評価を頂くようになり、特に「破断荷重が高く、特殊なワイヤロープの加工」において、多くのクライアントから喜ばれています。また、半世紀以上に及ぶ歴史の中で受け継がれてきた職人の誇りは、師弟関係の中で若い世代にも継承され、今も私たちの技術力を支えています。

### Quality is a product of pride.

We live in a world of manufacturing, and for us, the refinement of skills is the key organizational asset. That is why our engineers do not content themselves with the status quo and are always striving to improve their skills. Our hand knitting processing is just one of our skills which have surprised companies at home and abroad. The process, which involves interweaving several strands of rope, is charged with the spirit and sense of beauty held by our craftspeople, who believe in achieving the utmost degree of uniformity in their works. This pride they take has earned Daiko a reputation for our proprietary technical abilities and has made so many of our clients happy, particularly for our unique processing of high breaking load wire rope. In addition, through mentor relationships, the pride of our engineers, handed down through our company's over half century of history, continues to be inherited by younger generations, supporting our technical skills and abilities.



### >> ENGINEERING Episode 01

## あたらしい投資で、あたらしい知見を。

当社では、常に機械・設備への投資にも積極的に取り組んでいます。現在ではビジネスのスタンダードとなっているコンピュータ・システムやFAXにおいても、業界に先駆けて導入を決断。その背景には、自分たちが技術力の向上に先行して取り組むことで区々たるノウハウを蓄積し、新たな価値をつくりたいという思いがあります。近年では、レーザー式計尺巻取機を導入。この機器を扱うメーカーは国内でも非常に少なく、ワイヤロープの長さを測定する際の誤差をほぼなくすことに成功しています。

### New investments lead to new expertise.

We are always proactively investing in machinery and facilities. We made the decision to lead the industry in introducing computer systems and fax machines – now standard in business. In support of this initiative, we aim to accumulate diverse knowhow and create new value by also striving to take the lead in improving our own technical abilities. Just a few years ago, we introduced a winding machine which uses laser-based measuring. Even in Japan, only a very few manufacturers carry this equipment, and with it we have succeeded in virtually eliminating errors in measuring wire rope length.

0.5mmにこだわれないなら、  
技術者失格。



## 体系化した品質管理体制で、誤差を限りなくゼロに。

ISO 認証登録を経てQMS(品質マネジメントシステム)の構築・運用を行うことにより、納期遵守率99.9%を実現。また、万が一、不適合物の発生が起こった場合は、QMSに基づいた調査を、素材のリソースフェーズから出荷フェーズに至るまで、徹底的に行うオペレーションを敷いています。再発につながる“温床”をすべて摘み取ることで品質改善に努めています。

### Bringing measurement errors virtually to zero with our systematic quality management system.

After acquiring ISO certification, Daiko managed to achieve 99.9% on-time deliveries by developing and implementing our own QMS (quality management system). In addition, in the unlikely event a non-compliant product is produced, we implement a thorough QMS-based survey covering every process involved, from the material resource phase to the shipping phase. We then work to further improve quality by eliminating all “hot beds” which could lead to a recurrence of the error.

## 当社の技術を支える機械・設備 The machinery and facilities which support our engineering

### レーザー式計尺巻取機

国内で類を見ない最新鋭の巻取機を導入することで、ワイヤロープの計尺誤差を±0.05%以内に収めることに成功。

**Winding machine with laser-based measurement**  
Practically unique in Japan. By introducing this winding machine, we succeeded in reducing wire rope measuring errors to within just ± 0.05%.



### プレス機

4200t、1500tプレス機など、用途・目的に沿ったプレス加工を実現するために、多彩なラインナップを実現。

**Presses** We are able to offer a diverse lineup of products thanks to our ability to do press work matched to product usage and purpose using 4,200 ton and 1,500 ton presses, among others.



>> ENGINEERING Episode 02

### 「短納期・低コスト」と「高品質」の両立を

見積もり、受注、在庫確認、現場への指示、配送までを一元で管理するために、CP基幹システムを導入。専用開発した管理システムによって効率的でミスのない在庫管理を実現しました。また、商品の搬入・搬出を機械化することで倉庫内での作業効率も飛躍的に向上。各営業所にストックされている商品の総量は、約2500tにも上ります。日本全体のワイヤロープ需要が月に約6000tとも言われていることから、日本の技術を支えるインフラとしても機能しています。

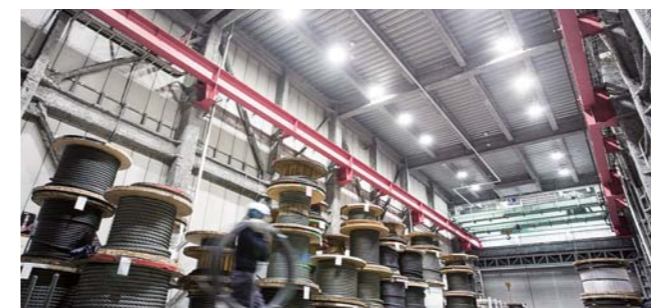
### Combining “fast delivery/low cost” and “high quality.”

In order to provide integrated management from estimate, ordering, and inventory check up to instructions and delivery, we introduced a CP core system. We achieved efficient and error-less inventory management through the use of a specially developed management system. In addition, we have drastically improved work efficiency in our warehouse by mechanizing the intake and discharge of products. The total weight of products stocked at each of our offices reaches some 2,500 tons. As the monthly demand for wire rope in all of Japan is said to be approximately 6,000 tons, our system also serves as infrastructure which supports Japanese technology and engineering.

### LED照明

オフィスのみならず加工現場にも、水銀灯ではなく、LED照明を使用。視認性を確保する明るさを保つことで、ミスや不備を減らす環境を整備。

**LED lighting** In our offices and even on our factory floors, we use LED lighting rather than mercury vapor lamps. By maintaining a brightness which ensures visibility, we create an environment that reduces mistakes and defects.



その他、大型溶断機・自動ラック(2800t)・100t引張試験機・回転バイスターンテーブル・ワイヤロープ自動カッターにおいても、常に設備投資を視野に入れ、技術の向上に取り組んでいます。

In areas such as large scale welders, automatic racks (2,800 tons), 100 ton tensile testing machines, rotating vices, turn tables, and automatic wire rope cutters as well, we always keep facilities investment in view in order to improve our engineering.



大型溶断機(〜40mm)

## 心と心のつながりで、信頼関係をつくる。

商品を納入するだけが私たちの価値ではありません。また、企業対企業のドライな関係でいることも、私たちらしくありません。心と心のつながりを通じて、長く信頼関係を育んでいくことが、当社の営業スタンスです。実際の施工現場に赴き、工事の図面や周囲の環境などをふまえることはもちろん、クライアントとの距離感を身近なものにすることで、最適な製品の選択や施工の方法をご提案しています。

### Building relationships of trust through heart-to-heart connections.

Our value doesn't stop just at supplying a product. And dry company-to-company relationships are not our style. Building long-lasting relationships of trust through heart-to-heart connections is how Daiko approaches business. We offer optimum product choices and construction methods by not only traveling to actual construction sites and basing things on such factors as construction blueprints and the surrounding environment but also by going the extra mile and maintaining close relationships with our clients.



» RELATION Episode 01

### 想うことから、トータルマネジメントが生まれた。

信頼関係を重んじ、つながりを大切にしたい。その気持ちが提案領域を広げました。製品を売るだけにとどまらず、確実な設計、安全な施工においても実績を積み重ねています。現在では、建設機械・船舶・ゼネコン・鉄鋼メーカーなどの作業現場で必要なワイヤロープの活用方法はもちろんのこと、遊具施設・ステージ施設・アスレチック・保護ネットといった遊具に使用する“タルリット・コンビシステム”についても、商品の特性を熟知したスタッフが企画・設計から施工までをトータルにマネジメントしています。



### Total management created based on our beliefs.

We honor relationships of trust and value connections. This sentiment has expanded the range of areas in which we help our customers. We don't stop at selling a product; we have also accumulated an extensive track record in reliable design and safe construction. Currently, we provide total management, from planning and design to construction, through staff thoroughly versed in the characteristics of the products involved, not only concerning methods of utilizing wire rope required on the shop floors and at the work sites of construction machinery, ships, general contractors, and steel manufacturers, but also as regards the "Talurit Combi System" used in recreation facilities such as playground equipment, stage equipment, athletics, and protective netting.

» RELATION Episode 02

### 課題は、可能性を限定せずに、解決する。

必要に応じて海外製品(クレーンロープ等)もアレンジするなど、解決方法には手段を選ばず、多様な考え方で対応しています。私たちに寄せられるニーズの中には、国産メーカーでは通常行わない要望もあります。しかし、困難な道にこそ未来の兆しがあると信じ、情報収集と分析を繰り返すことで、実現の扉を拓いているのです。現在では、国内外の購買を統括する専任スタッフを配置することで、海外とのやりとりを強化。現地設備の活用から輸送スキームまでを効率的にマネジメントしています。

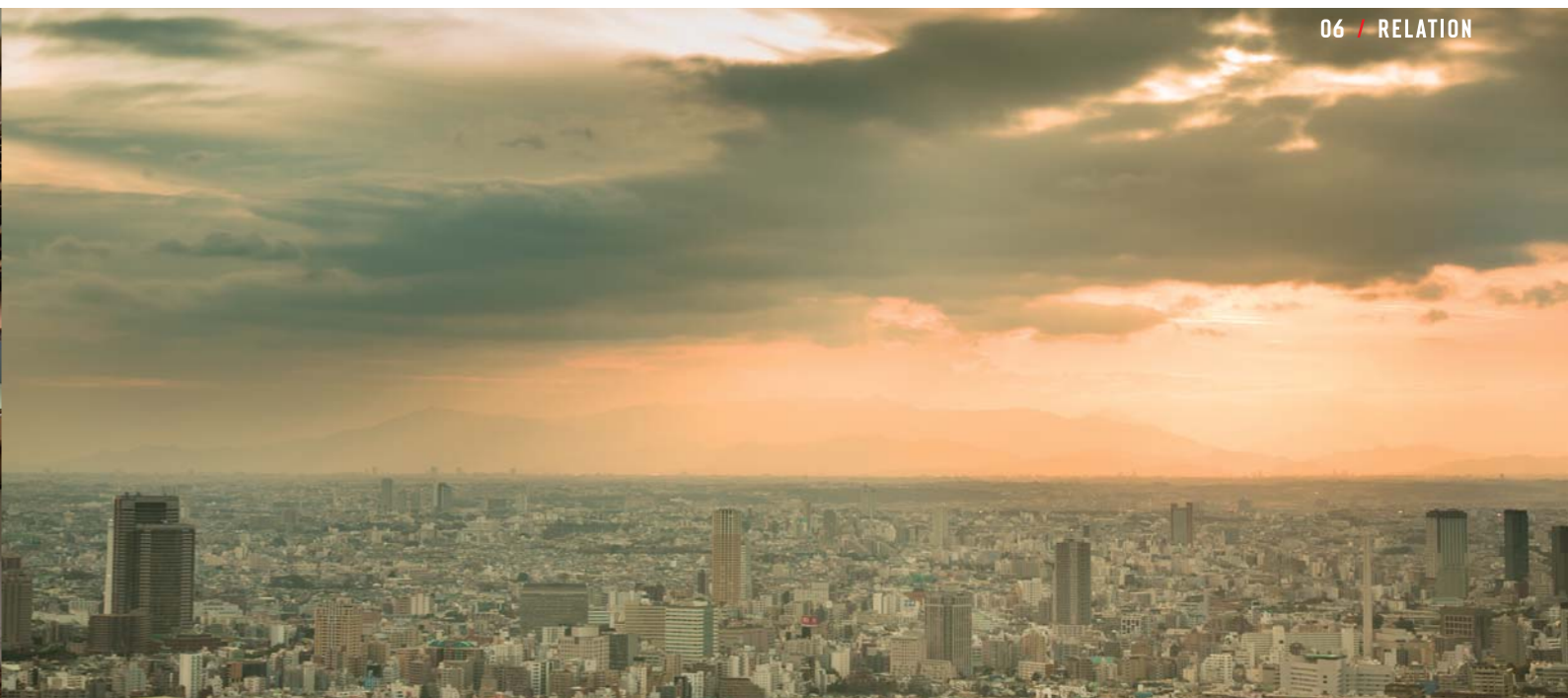
### We find solutions to challenges without being limited only to what is possible.

We meet the needs of our clients by approaching their challenges from a variety of ways of thinking and without choosing any one solution, including going so far as to arrange products (such as crane ropes) from overseas manufacturers if the situation requires. Some of the challenges our clients bring us carry requirements not normally provided for by domestic manufacturers. However, we believe that it is the difficult road that will lead us to the future, and by repeatedly gathering and analyzing information, we open the doors to achieving the solutions needed. We now deploy dedicated staff to take charge of purchasing both domestically and internationally, strengthening our bargaining power overseas. We provide efficient management, from the usage of on-site facilities to transportation schemes.

どれだけ機械が進化しても、  
人の本音は、人にしか分からない。

RELATION



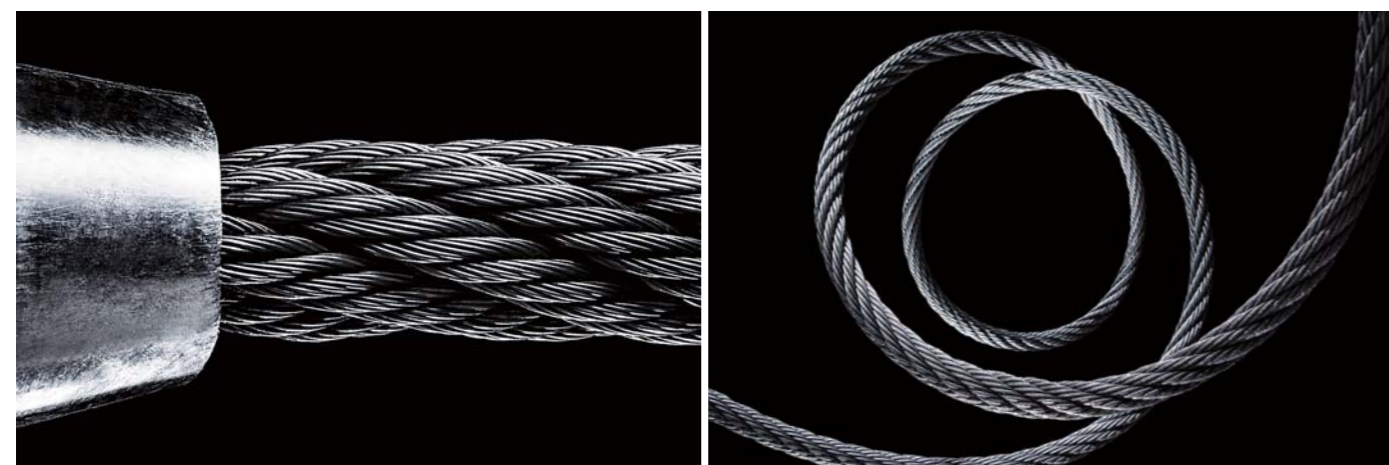


## つながりの深まりが、つながりの広がりと呼ぶ。

ホイストクレーン等の産業機械を扱うメーカーやゼネコンのディーラーとして創業の産声をあげた私たち。技術力と信頼関係の向上に、ただひたすらに取り組んできたことが評判を呼び、大手鉄鋼メーカー・ゼネコン各社等からの協力要請を得られるようになりました。これらの出会いを契機に、卸売から直販へと事業形態を変更。「ワイヤロープの大綱」としてBtoB市場のポジションを確立するまでになりました。近年では、テレビを含めたメディアにも当社の技術力が取り上げられ、一般消費層への認知やBtoC市場での展開が実現するなど、活躍の幅を広げています。

### The depth of our connections encourages the breadth of our connections.

Daiko started out as a manufacturer and general contractor dealer handling industrial machinery such as hoist cranes. Simply striving to improve our technical abilities and relationships of trust earned us a reputation for excellence and lead to major steel manufacturers and general contractors calling on us to collaborate with them. Taking advantage of these opportunities, we changed our business model from wholesaling to direct sales. And in doing so we have come to establish our position in the business-to-business market as the go-to wire rope leader. In the past few years, the technical abilities of our firm have been featured in various media, including television, and we have expanded the scope of our activities, such as the awareness of our brand among general consumers and expanding business into the business-to-consumer market.



## つながりから生まれた、多様な実績 A diverse and proven track record born of our connections

### スーパー繊維

近年高まりを見せるニーズである「時間短縮」「長寿命化」「軽量化」。これらに対するソリューションとして、新しい技術である「スーパー繊維」を用いたご提案で課題解決を実現しています。

#### Super fiber

"Shorter times," "longer life," "lighter weight" – needs which have increasingly grown in demand in recent years. As a solution to these needs, we resolve the challenges of our customers by offering answers which utilize "super fiber," a new technology.



### 火力発電所建設

インドネシア・ジャワ島で総額 2,000 億円に上る「タンジュン・ジャティB 火力発電所」のプロジェクトに、約 20tのワイヤロープを製作期間わずか9日間で出荷・納入しました。

#### Thermal power station construction

For the \$1,700 million Tanjung Jati B Coal-Fired Thermal Power Plant on the island of Java in Indonesia, we shipped and delivered approximately 20 tons of wire rope with a mere 9 day production period.

### 震災復興・防災対策

東日本大震災の復旧や、巨大地震の防災対策などで実施されている、消波ブロックの回収・設置工事。危険を伴う潜水士の負担を軽減する提案で、当社の製品が採用されています。

#### Earthquake reconstruction and disaster prevention

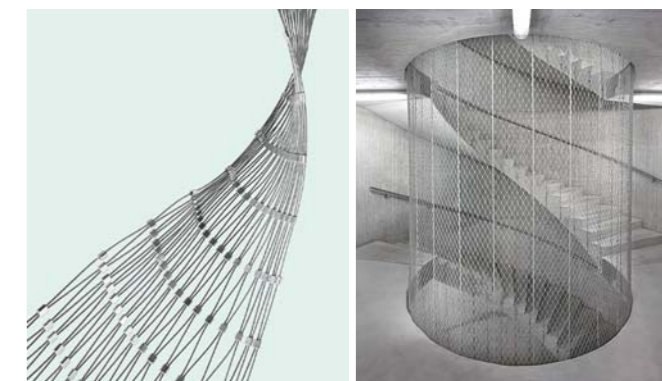
Wave-dissipating concrete blocks are both being collected and installed as part of the recovery from the 2011 Tohoku earthquake as well as measures to protect against another large earthquake. After making a proposal to reduce the load put on divers, who undergo serious danger with each dive, our products are now being used in these efforts.

### ユーロデザイン

壁面緑化ワイヤ・手すり用ロープ・ボルトなどのデザイン性が世界的な評価を受けているヤコブ社製品(スイス)の導入を実現。建築デザイン分野でも価値を提供しています。特に、階段、テラス、図書館や体育館の内装天井など、3次元での設置が可能なウェブネットは、機能だけでなく優れたユーロデザインとしても高い評価をいただいています。

#### European design

We have begun using products by Swiss firm Jakob AG, whose designs for such items as ropes and bolts used with wall greening wires and handrails have received international acclaim. We thus offer value even in the field of architectural design. In particular, our web nets, which can be installed in three dimensions such as with stairs, terraces, and interior ceilings in libraries and gymnasiums, have been highly praised not only for their functionality but also their superb European design.



その他、ヘリポートの転落防止柵、歩道橋の転落防止柵、プールサイドの防護柵、動物園・植物園のゲージなど。ワイヤロープの可能性は広がり続けています。Other usages include fall prevention fences at heliports and pedestrian bridges, pool side protective fencing, and cages at zoos and botanical gardens. We continue to expand the possibilities of wire rope.

# A BRIEF HISTORY /



## ワイヤロープのスペシャリストとして歩んできた、大綱の歴史

The history of wire rope specialist Daiko

1960年3月に大同製綱株式会社の営業部門として開業した私たち。1963年にはクレーン・プレス機・計尺機の設置や、ワイヤロープの販売に注力することで、社業発展に尽力してきました。1970年には問屋から専門商社への進化を図り、現本社所在地に新社屋及び神鋼ワイヤロープセンターを建設。その後は、営業所や納入機関を次々と開設し、1982年には関東・関西・中国・九州エリアでの事業展開、1984年には海外企業との事業融合を実現してきました。

1990年からは、自社にて保有する施設や設備を、営業・加工・在庫のすべてにおいて強化。3000tプレス機のいち早い導入や、全国各営業所の新築・移転、ワイヤロープ業界で初となるISO9002の認証取得を実現するなど、加工・製造メーカーとしての量産・量販体制を整備しつつ、品質管理にも注力し顧客に対する信頼向上を図り続けてきました。これらを契機に増えてきた顧客ニーズが、より付加価値の高い製品の供給でした。

私たちにしか提供できない価値があると信じ、組織として取り組んだのは、1998年の本社新社屋の竣工、1999年の「大綱株式会社」への社名変更。さらには、2001年の「wirerope.co.jp」ドメインの取得など、IT・情報分野の強化にも着手し、直需取引の増大にも繋げていきました。この頃から日本を代表する世界的メーカーとの取引も頻繁に行われ「ワイヤロープのことなら大綱へ」という声を、業界を限定せずに頂戴することになりました。

2003年には、正田武弘に代わり繁野光一が代表取締役就任。『繁野元年。走りながら皆様と共に!』を合言葉に、独自製品の開発にも力を注いでいきます。2006年には「ゴクナン」、2007年には「きわみ」、2008年には「SUPER MAX ROUNDSLING」をリリース。各製品は一時的なスマッシュヒットにとどまらず、業界の新しいスタンダードを生み出したとして現在も多くの顧客に選ばれています。

こうしてワイヤロープ業界のリーディングカンパニーとして地位を確立してきた私たちですが、現状に甘んじることはありません。これまで培ってきた知見やノウハウを武器に、未来につながる新しい兆しを見つけたい。そして社会全体に貢献していきたいと考えています。

Daiko was established in March 1960 as a sales department for Daido Steel Co., Ltd. In 1963, we began working to expand business by focusing on the installation of cranes, presses, and measuring equipment, and the sale of wire rope. Aiming to evolve from a wholesaler to becoming a specialized trading company, we erected a new building at the site of our current head office as together with our Shinko Wire Rope Center. We went on to rapidly establish other branch offices and supply facilities, expanding our business in the Kanto, Kansai, Chugoku, and Kyushu areas in 1982 and engaging in a joint business venture with an overseas company in 1984.

From 1990 we began strengthening Daiko's business, processing, and storage capabilities through our firm's facilities and equipment. Via such measures as the early introduction of a 3,000 ton press, building and transferring branch offices throughout the country, and becoming the first company in the wire rope industry to attain ISO 9002 certification, we further established our mass production and volume sales capabilities as a processor and manufacturer while also focusing on quality management in order to continue to build deeper relationships of trust with our customers. Through these efforts we were able to meet the increasing needs of our customers with products providing higher added value.

Firmly believing that our firm possessed value no other could offer, we completed construction of our new head office building in 1998 and in 1999 changed our name to Daiko Corporation. Further, in 2001, we obtained the "wirerope.co.jp" domain name, marking the start of efforts to strengthen our abilities in the field of information technology and further tying in to our expansion of direct demand business. Around this time we also began frequently working with well-known international Japanese manufacturers and achieved our status as being the go-to wire rope company both in and outside the wire rope industry.

In 2003, Koichi Shigeno succeeded Takehiro Masada as President. Under the slogan, "The first year of Shigeno. Running together with everyone!" we continued to focus our efforts on developing original products. In 2006, we released Gokunan; in 2007, Kiwami; and in 2008, Super Max Roundsling. Each has not only been a temporary smash hit but gone on to establish a new standard for the industry and continue to be selected by many of our customers to this day.

We have thus established our position as a leader in the wire rope industry, but we will not content ourselves with the status quo. We aim to discover new paths to the future through the knowledge and knowhow we have cultivated. And we also seek to contribute to society as a whole.

1960

大阪市南区鰻谷で開業（社名：大綱商事株式会社）

Established in Unagidani, Minami-ku, Osaka (company name: Daiko Shoji Corporation)

1970

現本社所在地に新社屋建設（神鋼ワイヤロープセンターを併設）

Erected new building at location of current head office (together with the Shinko Wire Rope Center)

1972

全国に営業所を開設・移転

Established and moved branch offices throughout the country

1982

タルリット社（スウェーデン）と総代理店契約締結

Concluded sole agency agreement with Talurit of Sweden

1984

タルリットジャパン株式会社を設立

Established Talurit Japan Corporation

1988

ダイコー興産(株)を設立

Established Daiko Kosan Corporation

1990

全国の営業・在庫・加工設備を持つ拠点を新設・移転

Established and moved branch offices with storage and processing facilities throughout the country

1993

ワイヤロープ業界で初となるISO9002の認証取得

Obtained ISO 9002 certification, the first in the industry

1995

最新鋭の設備と労働環境の向上を目指した本社新社屋竣工

Aiming for cutting-edge facilities and to improve the working environment, completed construction of new head office

1997

大綱株式会社に社名変更

Changed company name to Daiko Corporation

1998

wirerope.co.jpのドメイン取得（直需取引の拡大）

Obtained wirerope.co.jp domain name (expanded direct demand business)

2001

正田武弘に代わり繁野光一が代表取締役に就任

Koichi Shigeno succeeded Takehiro Masada as President

2003

当社の独自製品の先駆けとなる『ゴクナン』を発売

Released Gokunan, a pioneering original product developed by Daiko

2006

超高強度ワイヤロープスリング『きわみ』を発売

Released Kiwami, an ultra high-strength wire rope sling

2007

ダイニーマを使用したスーパー繊維スリング『SUPER MAX ROUNDSLING』を発売

Released Super Max Roundsling, a super fiber sling made with Dyneema

2008

基幹コンピュータシステムを更新

Updated our core computer system

2008

環境問題に配慮した超節電システムを本社に導入

Installed an environmentally friendly ultra energy-saving system in our head office

2009

高強度ワイヤロープスリング『かがやき』を発売

Released Kagayaki, an ultra high-strength wire rope sling

2013

スイス製ロープシステム『JAKOB ウェブネット』を発売

Released JAKOB Webnet, SUS316 rope system made in Switzerland

2014

耐熱スリング『POWERTEX ROUNDSLING』を発売

Released POWERTEX, heat resistance round sling

2015

繁野光一に代わり馬場哲人が代表取締役に就任

Akihito Baba succeeded Koichi Shigeno as President.

2017

建設業許可を取得

Obtained construction business license.

2019



創 業	1960年3月1日
所 在 地	大阪市港区弁天6丁目1番5号
代 表 取 締 役	馬場哲人
資 本 金	80,000,000円

営 業 所 一 覧		
大阪本社・支店	大阪市港区弁天6丁目1番5号	TEL.06-6574-2121
東京営業所	東京都中央区日本橋箱崎町5番11号	TEL.03-3660-5490
名古屋営業所	名古屋市中川区高畑2-2 荒伊ビル303	TEL.052-365-7800
加古川営業所	加古川市野口町水足105-10	TEL.079-423-1678
広島営業所	広島市東区光町2-12-10 日宝光町ビル602号	TEL.082-568-5582
九州営業所	北九州市小倉北区赤坂5-393-3	TEL.093-522-6400

Established	March 1, 1960
Address	6-1-5 Benten, Minato-ku, Osaka
President	Akihito Baba
Capital	80,000,000 JPY

List of offices		
Osaka Head Office / Branch	6-1-5 Benten, Minato-ku, Osaka	+81-6-6574-2121
Tokyo Branch	5-11 Hakozaki-cho, Nihonbashi, Chuo-ku, Tokyo	+81-3-3660-5490
Nagoya Branch	2-2-303 Takabata, Nakagawa-ku, Nagoya	+81-52-365-7800
Kakogawa Branch	105-10 Mizuashi, Noguchi-cho, Kakogawa	+81-79-423-1678
Hiroshima Branch	Nippo Hikari-machi Bldg. 602, 2-12-10 Hikari-machi, Higashi-ku, Hiroshima	+81-82-568-5582
Kyushu Branch	5-393-3 Akasaka, Kokurakita-ku, Kitakyushu	+81-93-522-6400



大阪本社・支店

